



株式会社3WS

COMPANY PROFILE 2026

**働きやすさと成果を両立し、
会社の成長を全員へ還元する。**

中途採用者向け 会社紹介資料

3ws.co.jp

CONTENTS

目次

01 会社情報

会社概要／ビジョン・三方よし／沿革／業績・成長実績

02 事業内容

3つの事業／事業のつながり／広告・物販・EC・アイサロン事業

03 組織・働く環境

組織情報／働く環境／3年後の計画／代表メッセージ

01

会社情報

COMPANY

※一部イメージ写真を含みます

会社情報 | 会社概要

社名	株式会社3WS
所在地	大阪府大阪市中央区内本町1丁目2 TSKビル
代表者	代表取締役 森田 雄誠
設立	2023年10月5日
事業内容	アイサロン事業／物販・EC事業／広告事業
従業員数	15名(本部5名・店舗10名)
URL	https://3ws.co.jp/



※2026年7月時点

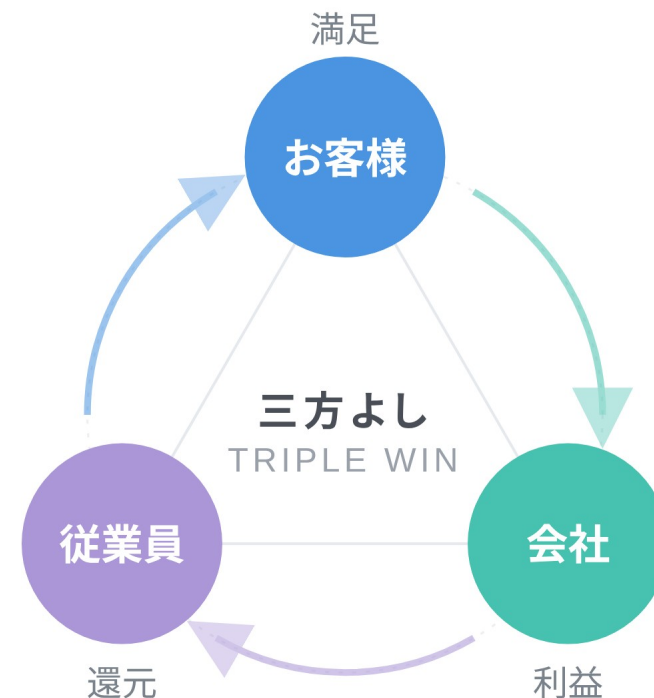
3 Way Satisfaction.

働きやすさと成果を両立し、
会社の成長を全員へ還元する。

「3WS」という社名は、「3 Way Satisfaction」に由来します。

お客様・従業員・会社。そのいずれか一つだけが利益を得るのではなく、
三者すべてが満たされ、成長できる会社を目指しています。

お客様に価値を提供し、会社が利益を生む。その利益を、次の事業と社員へ
還元する。社員の成長や待遇の向上が、さらに良いサービスを生み出す。
3WSは、この循環を続ける会社です。



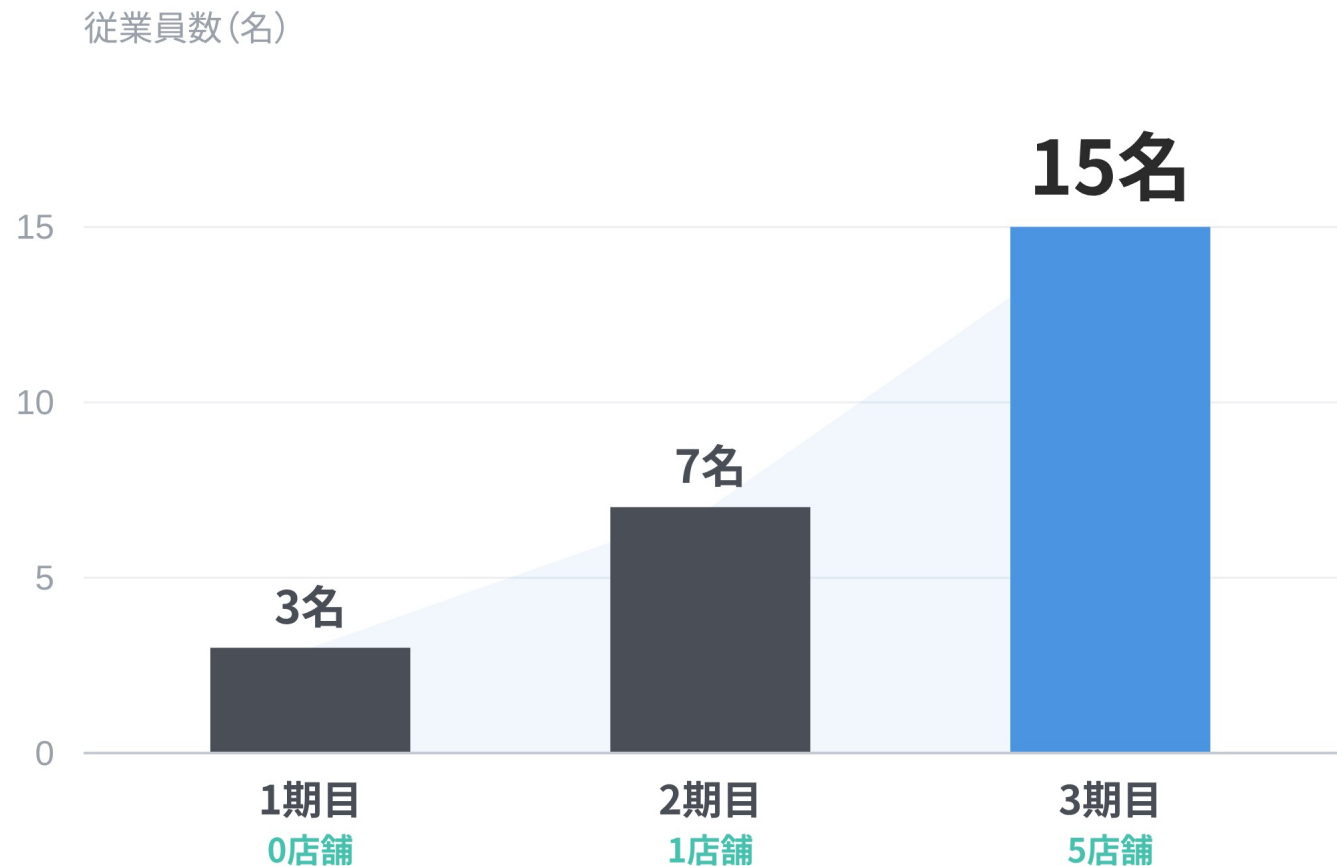
会社情報 | 沿革

◆ 事業 ◆ 店舗(営業中) ◇ オープン予定



2026年7月時点で3店舗が営業中。2026年10月に5店舗体制となる予定です。

会社情報 | 成長



3期で

5倍

の組織へ。

従業員は3名から15名へ、店舗は0から5店舗へ。事業の広がりとともに、組織も店舗網も着実に拡大を続けています。

※3期目は2026年7月時点／店舗数は2026年10月の予定を含む

02

事業内容

BUSINESS

Luna Brow
1a Brow

1a Brow

※一部イメージ写真を含みます

3つの事業を、自社で運営する。

3WSは、広告・EC・アイサロンの3事業をすべて自社で運営しています。

自分たちで集客し、販売し、店舗を運営する。

その現場で得た知見を、そのまま次の事業へ転用しています。

広告事業

SEO・Web広告・データ分析を通じて、商品やサービスを必要とするお客様へ届ける事業です。自社事業を実際に運営しながら集客・販売導線・広告運用を改善し、得られた知見を他事業へ展開しています。

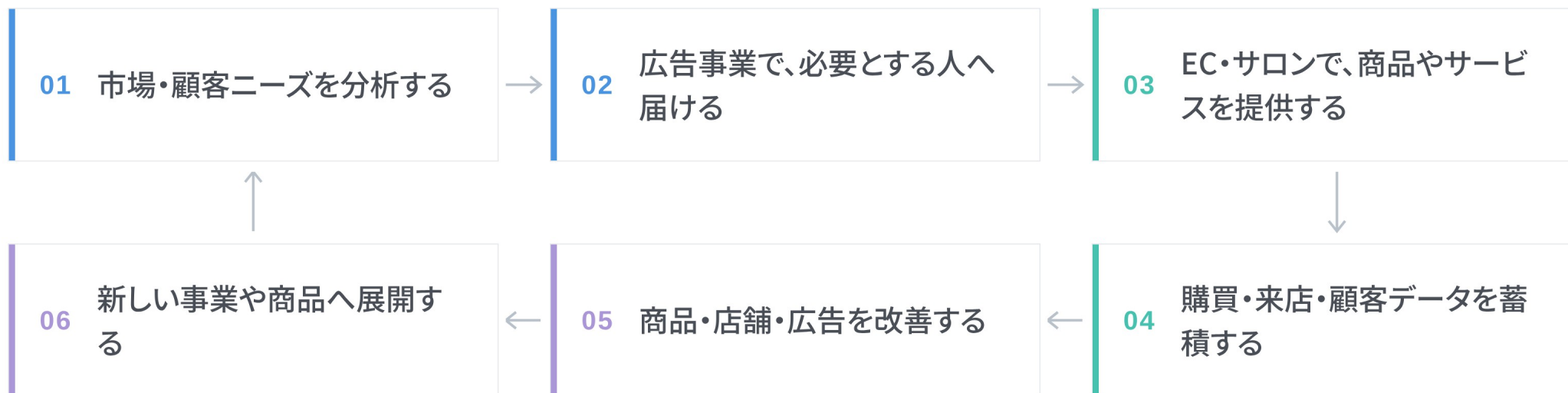
EC事業

市場調査から商品企画・生産・販売・改善までを一貫して行う事業です。顧客ニーズを分析し、国内外の生産先と連携しながら商品を企画し、ECモールなどを通じて販売しています。

アイサロン事業

集客・教育・店舗運営を仕組み化し、お客様と従業員の双方が満たされるサロン運営を目指す事業です。2026年7月時点で大阪市内に3店舗を展開しています。

3つの事業は、ひとつの循環でつながっている。



3WSの強みは、広告代理や店舗運営の「どれか一つ」ではありません。集客から販売、現場運営、改善までを自社で経験していること。

だから、施策の精度が上がり、改善のスピードが速くなります。

広告事業

SEO・Web広告・データ分析を通じて、商品やサービスを必要とするお客様へ届ける事業です。

自社事業を実際に運営しながら集客・販売導線・広告運用を改善し、

そこで得た知見を社内の他事業へ展開しています。

提供価値

01

集客設計

誰に、どの経路で届けるか。検索・広告・SNSを横断して、成果につながる集客の流れを設計します。

02

データ分析

アクセス・購買・反応のデータを分析し、感覚ではなく数値にもとづいて次の施策を判断します。

03

広告運用

Web広告の配信と改善を継続的に回し、費用対効果を高めながら安定した集客を実現します。

物販・EC事業

市場調査から商品企画・生産・販売・改善までを一貫して行う事業です。

顧客ニーズを分析し、国内外の生産先と連携しながら商品を企画し、ECモールなどを通じて販売しています。

販売後のデータを次の商品開発へ還元し、改善を続けています。

提供価値

01

市場調査・商品企画

市場と顧客ニーズを分析し、「求められる商品」を起点に企画します。思いつきではなく需要から設計します。

02

生産パートナー連携

国内外の生産先と連携し、品質とコストのバランスを取りながら商品を形にしていきます。

03

EC販売・改善

ECモールなどを通じて販売し、購買データをもとに商品や売り方を継続的に改善します。

アイサロン事業



まつげパーマ・アイブロウの専門サロン「LunaBrow」を、大阪市内に3店舗展開しています。

集客・教育・店舗運営を仕組み化することで、お客様の満足と、従業員の働きやすさを同時に実現することを目指しています。

提供価値

01

集客の仕組み化

広告事業の知見を活かし、再現性のある集客の流れをつくります。

02

人材育成・教育

教育を標準化し、どの店舗でも安定した品質を提供します。

03

店舗運営の標準化

運営を仕組み化し、少人数でも複数店舗を無理なく運営します。

4.9 以上

口コミ評価(全店舗平均)

 株式会社3WS

90 %超

リピート率

5 店舗

1年あたり5店舗以上の拡大予定

少人数で、事業を動かす組織。

従業員数

15名

本部・店舗を合わせた
全社の人数です。

運営事業

3事業

広告・EC・アイサロンを
自社で運営しています。

創業以来の退職者

0名

全ての雇用形態が対象。
定着率の高い組織です。

組織構成

本部

5名

店舗

10名

少人数だからこそ、経営や事業の意思決定に近い距離で働ける環境です。

役職や年齢に関係なく課題や改善案を出し合い、それが会社の仕組みとして残っていく組織です。

※2026年7月時点／退職者0名はすべての雇用形態が対象

仕事には真剣に取り組む。 でも、仕事のために私生活を犠牲にしない。

当社は、長時間働くことを頑張りだとは考えていません。AIや各種ツールを活用してムダな作業をできるだけなくし、勤務時間内に仕事を終えることを大切にしています。

一方で、言われた仕事だけをこなす働き方も求めています。周囲と協力しながら、できる仕事を増やしてほしいと考えています。

活用ツール

Google Workspace (Gmail／Drive／スプレッドシート／Calendar)／
ChatGPT／Google Apps Script／freee／Backlog／LINE

※本部職の勤務条件の例です。店舗職は勤務時間・休日等が異なります

勤務条件（本部職の例）

勤務時間	10:00～19:00
休日	土日祝／年間休日 約125日
残業	原則なし
待遇	賞与あり・昇給あり／社会保険完備／交通費支給
服装	業務に支障のない範囲で自由
評価	年功序列ではなく、担当範囲・役割・成果で評価

MESSAGE

3WSは、まだ完成された会社ではありません。

だからこそ、自分の提案や仕事が会社の仕組みとして残り、事業の成長へ直接つながります。

働きやすさだけを求める会社でも、仕事だけを優先する会社でもありません。全員で目標に向かい、成果を全員へ還元する会社を一緒につくりたいと考えています。

経験や能力だけでなく、周囲への思いやりを持ち、会社全体が良くなる方法を考えられる人と働きたいと思っています。

その考えに共感してくださる方と、お会いできることを楽しみにしています。

—— 代表取締役 森田 雄誠